



PLATINUM EUROPE BONUSPLAN

Die vorhergehende Seite zeigt eine Zusammenfassung des Bonusplans von Platinum Health Europe B. V. (in weiterer Folge „Platinum“ genannt).

Jeder Rang im Bonusplan, den Sie bei Platinum erreichen, bleibt Ihnen erhalten.

Ihre Bezahlung erfolgt jeden Monat nach den von Ihnen und Ihrem Team erreichten Umsätzen.

CV und QV:

CV bedeutet „verprovisionierbares Volumen“. Die Bezahlung der Boni erfolgt nach dem jeweiligen CV-Wert.

QV bedeutet Qualifikationsvolumen. Die Qualifikation für die einzelnen Stufen im Bonusplan erfolgt nach QV.

In der Regel ist CV gleich QV.

Der QV-Wert eines Produktes entspricht dem Produktpreis für Berater ohne Umsatzsteuer. Dieser Nettopreis ist in ganz Europa in der Regel einheitlich.

Das CV und QV der einzelnen Produkte entnehmen Sie bitte der jeweils gültigen Preisliste.

Ränge

Folgende Ränge können bei Platinum erreicht werden:

Produktberater

Teamleiter (TL)

Silver TL

Gold TL

Diamond TL

Platinum TL

Star Platinum TL

Double Star Platinum TL

Triple Star Platinum TL

Die einzelnen Ränge mit ihren Voraussetzungen, Boni und Extraanerkennungen werden weiter unten beschrieben.

Persönlicher Rabatt:

Der Persönliche Rabatt für Sie beträgt in der Regel 25% vom empfohlenen Wiederverkaufspreis der Produkte.

Persönliches Volumen (PV):

Das persönliche Volumen ist jenes Volumen, das Sie durch direkte Bestellungen auf Ihre persönliche Beraternummer erreichen.

Gruppenvolumen (GV)

Das Gruppenvolumen ist jenes Volumen, das Sie in den ersten sechs (komprimierten) Ebenen Ihres Teams erreichen.



Voraussetzungen zur Qualifikation für Provisionen

Grundsätzliche Voraussetzung zur Qualifikation für Provisionen und Rabatte ist es

- * einen Beraterantrag zu unterschreiben,
- * das Starter-Kit zu erwerben und
- * die Annahme des Beraterantrages durch das Platinum-Büro.

Der Rang „Produktberater“ erfordert keine weiteren Voraussetzungen.

Alle anderen Ränge erfordern 100 QV Persönliches Volumen (PV).

Die Höhe des Gruppenvolumens, das für die Qualifikation für die einzelnen Ränge erforderlich ist, entnehmen Sie bitte der Tabelle auf der ersten Seite.

Ebenen und Erstlinienbonus

Als erste Ebene (Erstlinien) gelten

- * alle von Ihnen direkt eingeschriebenen Vorzugskunden und Kunden,
- * die 100 QV Ihrer direkt eingeschriebenen Teamleiter aller Ränge, die für deren Qualifikation nötig sind, sowie
- * Sie selbst mit allen Ihren Umsätzen (ausgenommen davon sind die eventuell notwendigen 100 QV zu Ihrer eigenen Qualifikation als Teamleiter oder darüber, da für diese Umsätze Ihr Sponsor die Erstlinienprovision von 15% bekommt).

Als zweite Ebene gelten

- * alle von Ihren Produktberatern und Teamleitern der ersten Ebene direkt eingeschriebenen Vorzugskunden und Kunden,
- * die gesamten Umsätze Ihrer direkt von Ihnen eingeschriebenen Produktberater und deren Kunden und
- * die 100 QV der von Ihren Erstlinienteamleitern eingeschriebenen Teamleiter aller Ränge, die für deren Qualifikation nötig sind.

Sinngemäß gilt gleiches für die Ebenen drei bis sechs. Die Ebenen werden komprimiert.

Kompression

Wenn eine Beraterposition inaktiv ist, findet eine Kompression statt, das heißt, die Umsätze „rollen eine Ebene hinauf“ und der nächst tiefere Berater füllt den Platz aus, wo der inaktive vorher war. Eine Beraterposition ist dann inaktiv, wenn auf dieser Beraternummer und in ihren Erstlinien keine Umsätze getätigt werden. Umsätze der weiteren Linien werden dann nach oben komprimiert.

Vorzugskunde, Vorzugskundenpreis

Ein Vorzugskunde ist eine Person, die zum Vorzugskundenpreis (15% unter dem empfohlenen Wiederverkaufspreis) bei Platinum einkauft. Die Differenz zwischen dem Vorzugskundenpreis und dem Preis für Berater ist in der Regel 10%, welche zur Gänze Ihnen als Sponsor des Vorzugskunden zukommt.



Kunde, Kundenpreis und Aufschlagsrechnung

Ein Kunde ist eine Person, die zum empfohlenen Wiederverkaufspreis (=Kundenpreis) bei Platinum einkauft. Die Differenz zwischen dem Kundenpreis und dem Preis für Berater ist in der Regel 25%, welche zur Gänze Sie als Sponsor des Kunden bekommen. Darüber hinaus erhalten Sie 15% Bonus (vom CV) für diese Umsätze. Das bedeutet, dass Sie dadurch einen Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis, erreichen.

Beispiel:

Empfohlener Wiederverkaufspreis netto einer Produktkombination (ohne Umsatzsteuer): 100 Euro. Sie kaufen dieses Produkt mit 25% Rabatt (25 Euro). Davon bekommen Sie noch 15% Bonus vom CV (in der Regel 15% von 75 CV, das sind 11,25 Euro). Sie bezahlen somit für diese Produktkombination 100 Euro minus 25 Euro Rabatt minus 11,25 Euro Bonus = Euro 63,75. Die Differenz zum empfohlenen Verkaufspreis ist 36,25 Euro, was einem Netto Aufschlag von 56,86%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis entspricht ($36,25:63,75 * 100$).

Die einzelnen Ränge

Produktberater

Als Produktberater

- * haben Sie **keinerlei Volumenvoraussetzungen**, weder Persönliches Volumen (PV), noch Gruppenvolumen (GV), um Provisionen zu bekommen.
- * Können Sie Produkte mit 25% Rabatt vom empfohlenen Verkaufspreis erwerben.
- * Erhalten Sie darüber hinaus 15% Bonus vom CV für alle Umsätze von Ihren direkt eingeschriebenen Kunden und Vorzugskunden, das heißt, Sie bekommen auf die Umsätze Ihrer ersten Ebene 15% Bonus vom CV.
- * Erhalten Sie für alle direkt von Ihnen getätigten Bestellungen 15% Bonus vom CV dieses Produktumsatzes, dadurch
- * erreichen Sie beim Verkauf eines Produktes zum empfohlenen Verkaufspreis einen Netto Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis.

Teamleiter (TL)

Als Teamleiter

- * können Sie Produkte mit 25% Rabatt vom empfohlenen Verkaufspreis erwerben.
 - * Erhalten Sie darüber hinaus 15% Bonus vom CV für alle Umsätze von Ihren direkt eingeschriebenen Kunden und Vorzugskunden, sowie von den ersten 100 QV Ihrer Teamleiter, das heißt, Sie bekommen auf die Umsätze Ihrer ersten Ebene 15% Bonus vom CV.
 - * Bekommen Sie für alle persönlichen Bestellungen, die über 100 QV hinausgehen, 15 % Bonus vom CV dieser Produktumsätze, dadurch
 - * erreichen Sie beim Verkauf eines Produktes zum empfohlenen Verkaufspreis einen Netto Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis.
 - * **Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 2. Ebene 8% vom CV**
-



Silver Teamleiter

Als Silver Teamleiter (TL)

- * können Sie Produkte mit 25% Rabatt vom empfohlenen Verkaufspreis erwerben.
- * Erhalten Sie darüber hinaus 15% Bonus vom CV für alle Umsätze von Ihren direkt eingeschriebenen Kunden und Vorzugskunden, sowie von den ersten 100 QV Ihrer Teamleiter, das heißt, Sie bekommen auf die Umsätze Ihrer ersten Ebene 15% Bonus vom CV.
- * Bekommen Sie für alle persönlichen Bestellungen, die über 100 QV hinausgehen, 15 % Bonus vom CV dieser Produktumsätze, dadurch
- * erreichen Sie beim Verkauf eines Produktes zum empfohlenen Verkaufspreis einen Netto Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 2. Ebene 8% vom CV.
- * **Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 3. Ebene 6% vom CV**

Gold Teamleiter

Als Gold Teamleiter

- * können Sie Produkte mit 25% Rabatt vom empfohlenen Verkaufspreis erwerben.
- * Erhalten Sie darüber hinaus 15% Bonus vom CV für alle Umsätze von Ihren direkt eingeschriebenen Kunden und Vorzugskunden, sowie von den ersten 100 QV Ihrer Teamleiter, das heißt, Sie bekommen auf die Umsätze Ihrer ersten Ebene 15% Bonus vom CV.
- * Bekommen Sie für alle persönlichen Bestellungen, die über 100 QV hinausgehen, 15 % Bonus vom CV dieser Produktumsätze, dadurch
- * erreichen Sie beim Verkauf eines Produktes zum empfohlenen Verkaufspreis einen Netto Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 2. Ebene 8% vom CV.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 3. Ebene 6% vom CV.
- * **Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 4. Ebene 5% vom CV.**

Diamond Teamleiter

Als Diamond Teamleiter

- * können Sie Produkte mit 25% Rabatt vom empfohlenen Verkaufspreis erwerben.
 - * Erhalten Sie darüber hinaus 15% Bonus vom CV für alle Umsätze von Ihren direkt eingeschriebenen Kunden und Vorzugskunden, sowie von den ersten 100 QV Ihrer Teamleiter, das heißt, Sie bekommen auf die Umsätze Ihrer ersten Ebene 15% Bonus vom CV.
 - * Bekommen Sie für alle persönlichen Bestellungen, die über 100 QV hinausgehen, 15 % Bonus vom CV dieser Produktumsätze, dadurch
 - * erreichen Sie beim Verkauf eines Produktes zum empfohlenen Verkaufspreis einen Netto Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 2. Ebene 8% vom CV.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 3. Ebene 6% vom CV.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 4. Ebene 5% vom CV.
 - * **Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 5. Ebene 5% vom CV.**
 - * **Erhalten Sie einen Diamond Teamleiter Pin.**
-



Platinum Teamleiter

Als Platinum Teamleiter

- * können Sie Produkte mit 25% Rabatt vom empfohlenen Verkaufspreis erwerben.
- * Erhalten Sie darüber hinaus 15% Bonus vom CV für alle Umsätze von Ihren direkt eingeschriebenen Kunden und Vorzugskunden, sowie von den ersten 100 QV Ihrer Teamleiter, das heißt, Sie bekommen auf die Umsätze Ihrer ersten Ebene 15% Bonus vom CV.
- * Bekommen Sie für alle persönlichen Bestellungen, die über 100 QV hinausgehen, 15 % Bonus vom CV dieser Produktumsätze, dadurch
- * erreichen Sie beim Verkauf eines Produktes zum empfohlenen Verkaufspreis einen Netto Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 2. Ebene 8% vom CV.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 3. Ebene 6% vom CV.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 4. Ebene 5% vom CV.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 5. Ebene 5% vom CV.
- * **Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 6. Ebene 3% vom CV.**
- * **Erhalten Sie einen Platinum Teamleiter Pin.**

Star Platinum Teamleiter

Als Star Platinum Teamleiter

- * können Sie Produkte mit 25% Rabatt vom empfohlenen Verkaufspreis erwerben.
 - * Erhalten Sie darüber hinaus 15% Bonus vom CV für alle Umsätze von Ihren direkt eingeschriebenen Kunden und Vorzugskunden, sowie von den ersten 100 QV Ihrer Teamleiter, das heißt, Sie bekommen auf die Umsätze Ihrer ersten Ebene 15% Bonus vom CV.
 - * Bekommen Sie für alle persönlichen Bestellungen, die über 100 QV hinausgehen, 15 % Bonus vom CV dieser Produktumsätze, dadurch
 - * erreichen Sie beim Verkauf eines Produktes zum empfohlenen Verkaufspreis einen Netto Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 2. Ebene 8% vom CV.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 3. Ebene 6% vom CV.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 4. Ebene 5% vom CV.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 5. Ebene 5% vom CV.
 - * **Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 6. Ebene 4% vom CV.**
 - * Dürfen Sie an Platinum Leaders Club Meetings teilnehmen.
 - * **Können Sie das Recht erhalten, an Star Platinum Leaders Club Meetings teilzunehmen.**
 - * **Dürfen Sie am Star Platinum Empfang teilnehmen.**
 - * **Erhalten Sie einen Star Platinum Teamleiter Pin.**
-



Double Star Platinum Teamleiter

Als Double Star Platinum Teamleiter

- * können Sie Produkte mit 25% Rabatt vom empfohlenen Verkaufspreis erwerben.
- * Erhalten Sie darüber hinaus 15% Bonus vom CV für alle Umsätze von Ihren direkt eingeschriebenen Kunden und Vorzugskunden, sowie von den ersten 100 QV Ihrer Teamleiter, das heißt, Sie bekommen auf die Umsätze Ihrer ersten Ebene 15% Bonus vom CV.
- * Bekommen Sie für alle persönlichen Bestellungen, die über 100 QV hinausgehen, 15 % Bonus vom CV dieser Produktumsätze, dadurch
- * erreichen Sie beim Verkauf eines Produktes zum empfohlenen Verkaufspreis einen Netto Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 2. Ebene 8% vom CV.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 3. Ebene 6% vom CV.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 4. Ebene 5% vom CV.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 5. Ebene 5% vom CV.
- * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 6. Ebene 4% vom CV.
- * **Erhalten Sie ihre anteilmäßige Beteiligung am Poolbonus.**
- * Dürfen Sie an Platinum Leaders Club Meetings teilnehmen.
- * Können Sie das Recht erhalten, an Star Platinum Leaders Club Meetings teilzunehmen.
- * Dürfen Sie am Star Platinum Empfang teilnehmen.
- * **Können Sie das Recht erhalten, an Double Star Platinum Leaders Club Meetings teilzunehmen.**
- * **Erhalten Sie einen Double Star Platinum Teamleiter Pin.**
- * **Erhalten Sie ein exquisites Double Star Platinum Teamleiter Ehrengeschenk.**

Triple Star Platinum Teamleiter

Als Triple Star Platinum Teamleiter

- * können Sie Produkte mit 25% Rabatt vom empfohlenen Verkaufspreis erwerben.
 - * Erhalten Sie darüber hinaus 15% Bonus vom CV für alle Umsätze von Ihren direkt eingeschriebenen Kunden und Vorzugskunden, sowie von den ersten 100 QV Ihrer Teamleiter, das heißt, Sie bekommen auf die Umsätze Ihrer ersten Ebene 15% Bonus vom CV.
 - * Bekommen Sie für alle persönlichen Bestellungen, die über 100 QV hinausgehen, 15 % Bonus vom CV dieser Produktumsätze, dadurch
 - * erreichen Sie beim Verkauf eines Produktes zum empfohlenen Verkaufspreis einen Netto Gesamtaufschlag von mehr als 55%, gerechnet von Ihrem Einkaufspreis.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 2. Ebene 8% vom CV.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 3. Ebene 6% vom CV.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 4. Ebene 5% vom CV.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 5. Ebene 5% vom CV.
 - * Erhalten Sie auf alle Umsätze in Ihrer 6. Ebene 4% vom CV.
 - * Erhalten Sie ihre anteilmäßige Beteiligung am Poolbonus.
 - * Dürfen Sie an Platinum Leaders Club Meetings teilnehmen.
 - * Können Sie das Recht erhalten, an Star Platinum Leaders Club Meetings teilzunehmen.
-



- * Dürfen Sie am Star Platinum Empfang teilnehmen.
- * Können Sie das Recht erhalten, an Double Star Platinum Leaders Club Meetings teilzunehmen.
- * **Erhalten Sie einen Triple Star Platinum Teamleiter Pin.**
- * **Erhalten Sie ein exquisites Triple Star Platinum Teamleiter Ehrengeschenk.**

Poolbonus

1% des gesamten europäischen CV kommt in einen Pool. Dieser Pool wird unter den qualifizierten Double Star und Triple Star Platinum Teamleader prozentuell aufgeteilt. Die Basis für die Berechnung der Anteile der qualifizierten Teamleader ist das jeweilige CV in deren ersten 20 (komprimierten) Ebenen.

Qualifikation für Leaders Clubs

Für den **Platinum Leaders Club** ist es erforderlich, im vorletzten Monat vor dem Stattfinden des Clubs als Platinum Teamleiter qualifiziert zu sein.

Für den **Star Platinum Leaders Club** ist es erforderlich, im vorletzten Monat vor dem Stattfinden des Clubs als Star Platinum Teamleiter qualifiziert zu sein und herausragende Führungseigenschaften im abgelaufenen Jahr gezeigt zu haben. Darüber hinaus ist eine Einladung dazu von der Firmenleitung von Platinum erforderlich.

Für den **Double Star Platinum Leaders Club** ist es erforderlich, im vorletzten Monat vor dem Stattfinden des Clubs als Double Star Platinum Teamleiter qualifiziert zu sein und herausragende Führungseigenschaften im abgelaufenen Jahr gezeigt zu haben. Darüber hinaus ist eine Einladung dazu von der Firmenleitung von Platinum erforderlich.
